

Аграрні рішення поруч!

hectare.com.ua



Гектар

ФЕРМЕР ПОТРАПИВ ДО
КНИГИ РЕКОРДІВ УКРАЇНИ

ЧЕРЕЗ ПОГОДНІ УМОВИ У
ПОСІВАХ ОЗИМИХ КУЛЬТУР
ПОШИРИЛИСЬ ХВОРОБИ

АГРОРІШЕННЯ ВІД
ГРУПИ КОМПАНІЙ

ДОЛИНА

ОЛЕКСАНДР ЛАПА:
«МИ АКЦЕНТУЄМО
УВАГУ НА РІШЕННЯХ»

UKRAVIT

ЕКСКУРСІЯ НА
СУЧАСНИЙ МЛИН

СЕРГІЙ ТАТАРЕНКО:
«СОНЯЧНІ ПАНЕЛІ – ЦЕ ЕКОЛОГІЧНО
ЧИСТА ЕНЕРГЕТИКА, І ВИСОКИЙ
ДОХІД ВІД ІНВЕСТИЦІЙ»

ДОСЯГАЄМО
УСПІХІВ
РАЗОМ З ВАМИ!

ОРАКУЛ®
МІКРОДОБРИВА

ВИМПЕЛ 2®
СТИМУЛЯТОР РОСТУ РОСЛИН

ВИМПЕЛ-К®
ПРЕПАРАТ ДЛЯ ОБРОБКИ НАСІННЯ



- 5 Вступне слово**
- 6 Актуальне інтерв'ю**
Сергій Татаренко: «Сонячні панелі – це екологічно чиста енергетика, і високий дохід від інвестицій»
- 12 Новини агроринку**
- 14 Рейтинги**
- 16 Рослинництво**
Сучасні біопрепарати для рослинництва, тваринництва та птахівництва
- 18 Гумор**
- 20 Цитати**
- 21 Цифри**
- 22 Секрети успіху**
UKRAVIT Олександр Лапа: «Ми акцентуємо увагу на рішеннях, тому що вважаємо, що сільське господарство має бути прибутковим»
- 27 Практичні поради**
Злакова попелиця – основний шкідник сільськогосподарських культур
- 28 Агрорішення**
Захист восени – активне зростання навесні
- 30 Збережи врожай**
«Для кращої перезимівлі рослин необхідно удобрити ґрунт перед посівом, і провести підживлення сульфатом»
- 32 Життя компанії**
Генеральний директор компанії «Гектар» Олексій Делі: «Щотижневі тренування допомагають виявити прихований потенціал сил і енергії»
- 33 Сертифікований тренер по стретчингу**
Олена Шевченко: «Розтяжка в кінці робочого дня дозволяє розслабити м'язи, отримати задоволення від тренування і підбадьоритися»
- 34 Техніка і устаткування**
Як українці купують запчастини до імпортової сільгосптехніки
- 36 Досвід господарств**
Георгій Шагінян: «Звичайно, наш бізнес є ризикованим. Але вирощувати хліб - найблагодійніша професія»



«Гектар»

№2, жовтень 2018

Журнал виходить
6 разів на рік

www.hectare.com.ua

Свідоцтво
про державну
реєстрацію серія
КВ №23407-13247Р
від 24.05.2018 р.,
видано Міністерством
юстиції України

Номер підготували:

Головний редактор
Ольга Уставщикова

Кореспондент
Ольга Чайка

Дизайн і верстка
Олена Шевченко

Фото в номері:
Ольга Чайка, Ігор Стефанський

Рекламний відділ
Ігор Стефанський

Видавець і редакція
ТОВ «Гектар-інфо» 54031,
м. Миколаїв, вул. Троїцька, 238,

e-mail: info@hectare.com.ua
Підписано до друку: 31.10.2018
Тираж: 3000 екз.

Кольороподіл та друк:

ТОВ «Перша зразкова друкарня»,
м. Харків, вул. Маршала Конєва буд. 21.
+38 (057) 759-99-60

У разі передруку посилання на журнал
«Гектар» обов'язкове. Відповідальність
за зміст реклами несе виключно рекла-
модавець. Редакція журналу «Гектар» не
завжди поділяє погляди авторів.

ДОРОГІ АГРАРІЇ!

Сердечно вітаємо всіх вас
із професійним святом!

Бажаємо, щоб ваші ниви завжди рясно
колосилися щедрими врожаєм.

Нехай втілюються в життя ваші задуми,
реалізуються всі плани й справджуються
сподівання, а природні стихії обходять
стороною.

Компанія «Сингента»

Родинного вам затишку й добробуту,
і хай у ваших сім'ях панують злагода та щастя!



ТОВ «Сингента»

Консультаційний центр:
(безкоштовно зі стаціонарних телефонів)

☎ 0 800 500 449

www.syngenta.ua

У ваших руках черговий номер журналу «Гектар». Ми ставили перед собою завдання зробити його цікавим та корисним. До вашої уваги в рубриці «Актуальне інтерв'ю» пропонуємо поговорити про альтернативні види енергії. Найдіти відповіді на питання чому реформи в українській аграрній науці потрібно починати з вирішення кадрових питань, та навіщо аграрію займатися спортом, – радимо в ексклюзивному інтерв'ю з директором комерційного департаменту компанії UKRAVIT.

Авторський колектив, який працював над створенням цього номеру, намагався торкнутися тих питань, що можуть бути злосудними в осінній період. Тому в рубриці «Життя» завітаємо з екскурсією на сучасний млин, де для виробництва борошна задіяно повністю автоматизоване європейське обладнання. Щоб захистити свій врожай від злакових попелиць, які шкодять зерновим культурам, читайте рубрику «Практичні поради».

Ми точно знаємо, дорогий наш читачу, що ви чекаєте журнал і в Миколаєві, і у найвіддаленішому селі. Саме тому сьогодні дякуємо вам за цікавість до видання. Ми намагаємося розвиватися, набувати нових знань і ділитися ними з вами. Маємо надію, що наша співпраця буде взаємовигідною.

З повагою та найкращими побажаннями, Ольга Уставщикова, головний редактор



СЕРЕГІЙ ТАТАРЕНКО: «СОНЯЧНІ ЧИСТА ЕНЕРГЕТИКА, І ВИСОКИЙ

Сергей Татаренко

A man wearing a dark green t-shirt with a horizontal orange stripe and a dark cap with a white logo, stands smiling in front of a wooden wall. Above him, solar panels are mounted on a roof structure. The scene is brightly lit, suggesting a sunny day.

**ПАНЕЛІ - ЦЕ ЕКОЛОГІЧНО
ДОХІД ВІД ІНВЕСТИЦІЙ»**

Володимир Лось

Хто сьогодні не мріє стати незалежним від клопоту опалювального сезону і економити кошти на опаленні будинку? Підприємливі громадяни вже почали обігрівати оселі дровами, але від цього страждає екологія – зелені насадження в Україні тануть на очах. Краща альтернатива дорогому газу – власна сонячна електростанція на даху свого будинку. До того ж енергія сонця набагато безпечніше атомних станцій і екологічно чистіше енергії газу і нафти.

Наш співрозмовник Сергій Татаренко альтернативну енергетику в своєму повсякденному житті почав використовувати в 2015 році, встановивши на даху свого приватного будинку сонячні панелі. Саме тоді законодавці дозволили фізичним особам продавати надлишок електроенергії, генерованої за допомогою сонячних батарей, в загальну мережу, відкривши тим самим ринок альтернативної енергії. Перевіривши, як це працює на практиці, молодий і амбітний підприємець, дипломований інженер, і на той момент керівник компанії з електромонтажних робіт, загорівся ідеєю поділитися своїми знаннями з іншими. Організувавши в своїй компанії новий підрозділ, який зайнявся установкою сонячних електростанцій для приватних домоволодінь, Сергій активно почав допомагати людям ставати незалежними і зберігати екологію, використовуючи альтернативну енергетику. На сьогодні його компанія «Sunnik» вже побудувала та запустила 40 сонячних станцій (що склало більше 500 квт. загальної потужності), в Миколаївській, Київській та Херсонській областях, і не зупиняється на досягнутому.

– Сергій, поділіться з читачами, які бонуси отримує замовник, вибираючи установку сонячних панелей саме у Вашій компанії?

– Ми вигідно відрізняємося від конкурентів тим, що займаємося не тільки монтажем, установкою і супроводом клієнта від будівництва до налагодження і запуску, а ще є прямими імпортерами. Тобто самостійно купуємо електричні системи за кордоном, офіційно їх завозимо і після розмитнення, відвантажуємо до себе на склад, який знаходиться в Миколаєві. На будь-який наш товар даємо клієнту гарантію. У разі виходу з ладу або виявлення браку – проводимо заміну.

Оскільки ми є імпортерами, то маємо можливість ставити ціну без додаткових націнок. Адже як працює 90 відсотків ринку монтажників сонячних панелей? Є великі постачальники, які закупають товар оптом, і продають його монтажникам вже за більшою ціною. Монтажники купують цей товар, закладаючи в його вартість ще й свій прибуток. Тобто замовнику йде вже в кращому випадку подвійна націнка. В нас всі ці сходиinki відсутні, тобто клієнт потрапляє зразу в прямі руки. Окрім цього, людям, яким ми довіряємо – даємо відстрочку з виплати платежів без додаткових відсотків. Оформляємо договір (аж до півроку) з замовником, і він щомісяця вносить зазначену суму рівними частинами.

– Клієнти Sunnik – це приватні підприємці?

– Не тільки, серед наших замовників є і працівники в сфері ІТ, моряки, лікарі, фермери,



На тему сонячної енергії Сергій може говорити годинами...

а також пенсіонери, які не побоялися вкласти свої заощадження в будівництво власної сонячної електростанції, забезпечивши собі додатковий прибуток до пенсії.

З одним із клієнтів фірми Sunnik - фермером Володимиром Лосем, нам вдалося поспілкуватися особисто, побувавши у нього в гостях. Два роки тому Володимир встановив у себе в приватному будинку в Миколаївській області в селищі міського типу Казанка еко-електростанцію на 30 квт. Виробленої електроенергії чоловікові повною мірою вистачає для власних потреб, а надлишок він продає по «зеленому» тарифу в загальну електромережу.

У Володимира добротне велике подвір'я, красивий доглянутий будинок, відчувається, що праці вкладено в благоустрій чимало. Починаючи розповідь, господар пропонує пройтися по ділянці, щоб побачити масштаби проекту.

– Темою використання альтернативних джерел енергії я зацікавився два роки тому, – каже



Домашня електростанція Володимира Лося

Володимир. – Поїхав до Києва на конференцію з питань енергозбереження. Багато побачив, почув, познайомився з різними компаніями, які встановлюють сонячні панелі. Але фахівців, які дійсно можуть допомогти, мало. Дзвонив не в одну таку компанію, до мене приїжджали, пропонували зробити проект. Розповідали багато, а довіри так і не викликали. Були сумніви. Поки їх не розвіяв Сергій Татаренко. Перейнявся довірою, дізнавшись, що він і сам уже кілька років живе на сонячній енергії. І на цю тему може говорити годинами, і все по суті, не просто інформацію, яка є в інтернеті, а ділячись своїм досвідом.

– Пане Володимире, Ви перший в районі, хто ризикнув використовувати в своєму домогосподарстві сонячні панелі. Чому вирішили перейти на альтернативну енергетику?

– Просто повірив в «чисту» електрику, яка не завдає шкоди екології і навколишньому середовищу. Дружина підтримала мою ідею. У нас двоє дітей, хочеться, щоб вони дихали чистим повітрям. Зараз в планах купити електромобіль. На потреби домогосподарства я використовую не більше 50 відсотків виробленої електроенергії, все інше - продаю в загальну мережу державі за «зеленим тарифом». А картку, на яку приходять виплати, ми подарували старшій доньці-студентці. Діана навчається в Києві, раніше часто просила гроші на свої якісь витрати. Зараз знає, що у неї є певний бюджет, який вчиться розподіляти на свої потреби. Взимку виплати по картці менші, вже з літа важливо економити. Раніше прохання: «Мамо, тату, дайте грошей», для нас було звичним ділом. Зараз цього немає. Діана контролює надходження, і головне – стала берегти електроенергію. Раніше могла залишити ввімкнене світло, піти в свою кімнату, і лягти спати. Зараз, приїжджаючи до нас на

канікули, щовечора перш ніж лягти перевіряє чи скрізь вимкнено світло. Так що від встановлення сонячних панелей особисто я бачу одні плюси.

– Скільки часу у Вас зайняла реалізація ідеї? З якими складнощами довелось зіткнутися?

– У грудні 2016 року ми розпочали підготовку, а спочатку квітня 2017 року моя домашня електростанція запрацювала. Її загальна потужність 30 кВт. Свій максимум вона виробляє влітку. В цей час за один місяць вдається заробити до 20 тисяч гривень. Придбання самого обладнання не дешево задоволення. Але, думаю, що через 4-5 років всі вкладені кошти окупляться. Практика «зеленого тарифу» в нашу країну прийшла з Європи. І з кожним роком все більша кількість фермерів беруть її собі на озброєння. Після того, як моя станція запрацювала, ще кілька сусідів надихнулися прикладом нашого проекту, звернулися в компанію до Сергія Татаренко, і зважилися теж встановити у себе на дахах будинків сонячні панелі.

Головне в цій справі – не боятися спробувати витратити свої заощадження повіривши в те, що сонце може повністю забезпечити електропостачання. Ціна електростанції залежить від її потужності. Наприклад, якщо встановлювати таку як у мене, то буде потрібно близько 26 тисяч доларів. У цю суму вже входить також і монтаж електростанції. Лічильник рахує те, що я видаю в мережу, і те, що я використовую. З Обленерго я уклав договір до 2030 року. Щомісяця підписую акт виконаних робіт про те, що продав стільки-то кіловат. Сьогодні «зелений тариф» становить 0,18 євро (близько 5,95 гривень) за кВт. енергії. За кожен згенерований домашньої електростанцією кіловат за «зеленим тарифом» на карту доньці приходиться щомісяця 12-14 тисяч гривень, а в літні місяці, коли сонця багато, набігає і до 20 тисяч гривень.

Поговоривши з Володимиром стає цікаво діз-



Свій максимум станція виробляє влітку

натися більше про «зелений» тариф, тому прошу Сергія Татаренко докладніше зупинитися на його перевагах.

– «Зелений» тариф дозволяє повернути через 4-5 років вкладені кошти, а далі – чистий дохід. Його суть у тому, що продаж електроенергії, виробленої сонячними панелями, йде по більш високій ціні. У нас в країні тариф стартував у 2013 році, і згідно закону він буде діяти до 2030 року. Головна його перевага – укладання довгострокових договорів на закупівлю електроенергії. Наприклад, якщо сонячна електростанція введена в експлуатацію у період із 1 січня 2015 року по 30 червня 2015 року, то до 2030 року держава зобов'язується купувати 1 кВт. надлишку електроенергії за ціною – 0,32 Євро.

Закупівельні ціни 1 кВт. надлишку електроенергії вироблені сонячними панелями від домашніх домогосподарств:

з 01 січня 2015 по 30 червня 2015 - 0,32 Євро;
 з 01 липня 2015 по 31 грудня 2015 - 0,20 Євро;
 з 01 січня 2016 по 31 грудня 2016 - 0,19 Євро;
 з 01 січня 2017 по 31 грудня 2019 - 0,18 Євро;
 з 01 січня 2020 по 31 грудня 2024 - 0,16 Євро;
 з 01 січня 2025 по 31 грудня 2029 - 0,14 Євро.

Як бачимо з цифр, ставки поступово знижуються. Тобто, чим раніше ви підключилися до програми, тим вище ваш фіксований тариф, а значить і виплати за те, що продаєте «зелене» світло в загальну мережу, більші. Тому є сенс зайнятися установкою і підключенням сонячної станції саме зараз. Наприклад, давайте підрахуємо окупність мережевої сонячної станції на наступному прикладі:

Номінальна встановлена потужність станції	30 кВт
Інвестиції	26000\$
Окупність	4-5 років
Щомісячний дохід (без податків, чистий прибуток)	6052\$
Щорічний дохід	15-20% у валюті

– Коли найкращий час для встановлення сонячної станції?

– Почати будівництво власної СЕС бажано з осені, або взимку. Оскільки основний сезон сонячної активності починається з квітня, то

важливо встигнути завершити установку сонячної електростанції саме до цього періоду.

– Чому сонячні панелі - вигідна і ефективна інвестиція?

– Бо вони починають приносити позитивний грошовий потік відразу, у вигляді реальних виплат на карту, та економію на рахунках за електроенергію. Причому з кожним роком, через зростання тарифів на електроенергію, ця економія буде збільшуватися. Також сонячні панелі одна з небагатьох інвестицій, яка «заробляє для вас» гроші, в цьому відношенні її можна порівняти з витратами на освіту. Тільки, на відміну від інвестицій в освіту, сонячні батареї починають приносити гроші вже після установки. Звичайно, завжди є спокуса витратити власні кошти на щось дуже потрібне для себе або для сім'ї, але, якщо ми говоримо про ефективність інвестицій в сонячні батареї, то цими інструментами не можна нехтувати.

Для отримання більш детальної інформації з питань придбання та встановлення обладнання, переходьте на сайт компанії за посиланням:

sunnik.com.ua



Сонячні панелі одна з небагатьох інвестицій, яка «заробляє для вас» гроші

ТОСКАНА КС

СЕРЕДНЬОРАННІЙ 103-108 днів

НОВИНКА 2018



СИЛЬНІ СТОРОНИ

СТАБІЛЬНО ВИСОКІ ПОКАЗНИКИ ІЗ РОКУ В РІК

ВІДМІННЕ СПІВВІДНОШЕННЯ
ВРОЖАЙНІСТЬ/ЯКІСТЬ

НАЙКРАЩА ПРОПОЗИЦІЯ НА РИНКУ
ЗА СТАБІЛЬНІСТЮ ПОКАЗНИКІВ ОЛІЇ

ДУЖЕ ВИСОКИЙ ВМІСТ
ОЛЕЇНОВОЇ КИСЛОТИ

АГРОНОМІЧНІ ХАРАКТЕРИСТИКИ

Початкова енергія росту	8
Фомоз	7
Склеротинія кошика	6
Склеротинія шийки	5
Вертицильоз	9
Несправжня борошниста роса (раси)	стійкий до 4 рас

Бали від 1 до 9:1 - погано, 9 - відмінно



24,0
цOil/га

ТИП ГІБРИДА:
Високоолеїновий

ОСНОВНІ ХАРАКТЕРИСТИКИ

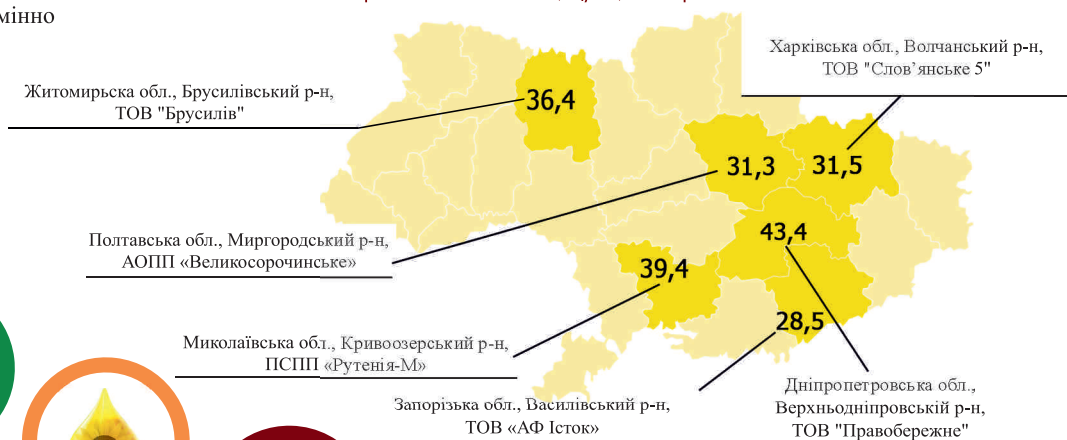
Цвітіння	Середньостиглий
Дозрівання	Середньоранній

РЕКОМЕНДОВАНА ГУСТОТА ПОСІВУ, ЗЕРЕН/ГА

Посушлива зона	60 - 65000
Зона достатнього зволоження	60 - 65000

Тоскана КС – це гібрид з великим потенціалом урожайності, дуже добре запилення кошика
Кращий для ґрунтів сеоєднього і високого потенціалу
Ось уже кілька років Тоскана КС показує стабільно високі результати за змістом олії при різних кліматичних умовах, що є запорукою економічної безпеки фермера.

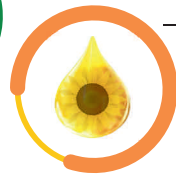
Показники урожайності зерна гібрида соняшника «ТОСКАНА КС» при вологості в 7%, ц/га, 2016р.



Потенціал
урожайності
50 ц/га



Вміст олії
48%



Олеїнова кислота
90 %



Маса 1000 зерен
45 г

CAUSSADE
semences

Фермер зібрав надврожай сорго і потрапив до Книги рекордів України



В Україні зафіксували рекордний врожай зерна сорго - 14,43 тонн з гектара. За словами генерального директора ТОВ НВТ «Укрсорго», кандидата біологічних наук Ярослава Бардина, надврожай культури виростили на території господарства у селі Ма-

ківка Рокитнянського району Київської області. Високі результати отримали завдяки впровадженню спеціальних інноваційних технологій, розроблених самим товариством. Аграрне досягнення можна буде побачити найближчим часом у «Книзі рекордів України» з присвоєним йому державним номером 33/01-16019 від Голови Наглядової Ради Національного проекту «Книга рекордів України».

Сорго вважається високо маржинальною культурою. Це хлібна, технічна і кормова рослина. Її зерно містить

крохмаль, білок та жири. З сорго виробляють борошно, крупу, спирт, крохмаль. Для її вирощування придатні бідні та засолені ґрунти, а сукупні витрати на 1 га посівів за кінцевої врожайності в 10-15 т/га дозволяють досягти високої рентабельності виробництва.

За словами Ярослава Бардина, культура може тривалий час обходитися взагалі без вологи, завдяки чому її ще називають верблюдом серед зернових. Окрім цього, сорго невибагливе до опадів і використовує навіть ті з них, які для інших культур вважаються непродуктивними.

ЄБРР надасть Україні 80 млн євро на проекти з біоенергетики



Європейський банк реконструкції і розвитку (ЄБРР) працює над запуском в Україні в 2019 р. програми по біоенергетиці, в рамках якої планується профінансувати близько 10-15 проектів на загальну суму в €70-80 млн.

Про це повідомив асоційований директор департаменту енергоефективності та зміни клімату ЄБРР (по Україні, Польщі та Кавказу) Сергій Масліченко, повідомляє «Інтерфакс-Україна».

«Розуміючи, що сонячна та

вітрова енергетика розвиваються добре, ми сконцентрували свою увагу на біоенергетиці. І тут ми говоримо не тільки про біоенергетичні станції, а про весь ланцюг – від поля до кінцевого споживача. Україна як аграрна країна має великі залишки виробництва, проте зараз вони залишаються на полях, і тому ми працюємо саме над таким проектом», – сказав він.

«Ми сподіваємося запуснути програму вже в наступному році. Для цього ми залучаємо донорське співфінансування – Global Environment Facility. Крім того, є Фонд чистих технологій і, звичайно, банк надасть власні кошти. Ми очікуємо, що обсяг фінансування програми складе близько €70-80 млн», – уточнив Масліченко.

Представник банку повідомив, що в даний час проект

знаходиться на попередній стадії розгляду.

Масліченко акцентував увагу на тому, що в зв'язку з наявністю в даний час в Україні логістичних проблем в сфері біоенергетики, частина проектів буде спрямована на їх рішення. Також увага приділятиметься проектам по біомасі, біоетанолу другого покоління, біогазу, в тому числі біометану.

«Ми маємо намір працювати над поліпшенням регуляторного поля в цій сфері. Бачимо потенціал для того, щоб незабаром наші партнери в агросекторі могли підготуватися до таких проектів, а ми з часом допомоги їм грантовими коштами. Такі проекти більш складні, вони можуть зайняти два-три роки, але системна потужна робота вже почалася», – підсумував він.

Через погодні умови у посівах озимих культур поширилися хвороби та шкідники

Повсюди у посівах озимих зернових колосових культур розвиваються та шкодять хрестоцвіті блішки, злакові мухи, попелиці, цикадки.

За інформацією Держпродспоживслужби, в степових, подекуди лісостепових областях у посівах озимої пшениці, розміщених здебільшого після стерньових попередників, личинки хлібного туруна (жужелиці) за чисельності 0,5 - 2, макс. 3 екз. на кв.м пошкодили 4-12% рослин.

Також, у посівах розвиваються та живляться гусениці озимої совки, які чисельністю 0,3-2, осередково у посівах розміщених після пару

до 4 екз. на кв.м пошкодили до 6% рослин. Подекуди на ранніх загущених посівах озимих пшениці та ячменю відмічається слабкий розвиток борошнистої роси, септоріозу, гельмінтоспоріозу, корневих гнилей.

Окрім цього, погодні умови (аномально тепла осінь) сприяли інтенсивному розвитку хрестоцвітих блішок на озимому ріпаку, за чисельності 1-3, макс. 6 екз. на кв.м (Київська, Кіровоградська, обл.) пошкодили 2-25% рослин у слабкому та середньому ступені. Несправжні гусениці ріпакового пильщика пошкодили до 10% рослин за чисельності 0,5-2 екз. на кв.м.



«Осередково посівам шкодять ріпаковий листкоїд, капуста попелиця, гусениці озимої, листогризучих совок та біланів. Відмічається ураження рослин ріпаку альтернативним пероноспорозом, фомозом», — свідчать дані фітосанітарного моніторингу посівів.

За вісім місяців 2018 року Україна експортувала аграрну продукцію до країн ЄС на \$3,6 млрд

Товарообіг товарами аграрної та харчової промисловості між Україною та країнами ЄС за результатами січня-серпня 2018 року досяг \$5,4 млрд, що на \$330 млн більше ніж за минулого року. При цьому експорт української продукції АПК до ринків ЄС перевищив \$3,6 млрд.

«В п'ятірку експортних позицій до ЄС за вказаний період увійшли: зернові – \$1,2 млрд, олія – \$702,5 млн, насіння олійних – \$581,4 млн, залишки і відходи харчової промисловості – \$312,8 млн, м'ясо та харчові субпродукти свійської птиці – \$169,8 млн та інші товари», – повідомила заступник Міністра аграрної політики та продовольства України з питань європейської інтеграції Ольга Трофімцева.

Багато з українських продуктів продемонстрували значне зростання вартості ек-

спорту до країн ЄС. Зокрема:

- насіння свиріпи або ріпаку – на \$164,1 млн (або відбулось збільшення на 73,1%);
- горіхи – на \$16,5 млн (на 75,6%);
- овочі бобові сушені – на \$16,1 млн (в 3,6 рази);
- плоди та горіхи сирі, варені або морожені – на \$14,1 млн (на 41,1%);
- кондитерські вироби з цукру – на \$11,9 млн (на 73,9%);
- соя – на \$11,7 млн (на 7,5%);
- шоколад та інші продукти з вмістом какао – на \$10,8 млн (на 68%);
- яйця птиці без шкаралупи та яєчні жовтки – на \$8,5 млн (в 19,9 раз);
- соки – на \$8,2 млн (на 33,5%) та інші товари.

«За вказаний період імпорту аграрної та харчової продукції з країн ЄС до України збільшився на \$336,2 млн порівняно з відповідним періодом



2017 року та склав \$1,7 млрд. Найбільше ми імпортували продукти для годівлі тварин, тютюн та вироби з нього, шоколад та продукти з какаобобів, м'ясо та субпродукти, насіння олійних культур, кукурудзу, алкогольну продукцію та різні інші харчові товари. Зростання обсягів двосторонньої торгівлі в агро та харчовій сфері між Україною та ЄС вкотре доводить, що Угода про ПВЗВТ успішно працює», – резюмувала Ольга Трофімцева.

ТОП - 4



В агросфері кожного року з'являються нові технічні знахідки: вертикальні теплиці і дрони, сканери ґрунту та гелікоптери-оприскувачі. Тому кадрові питання стають дуже гостро для агробізнесу та одночасно є найперспективніші для майбутніх здобувачів робочих місць, вчорашніх студентів. Які професії наразі користуються попитом у роботодавців агросфери?

1. Інженер систем точного землеробства

Техніка з кожним роком стає все складнішою. Тому інженер систем точного землеробства – вакансія мрії для сьгоднішніх молодих меха-

агро-спеціальностей майбутнього, які в тренді вже зараз

ніків, механізаторів, інженерів сервісних центрів. Для цієї професії потрібні універсальні солдати, які впораються з мікропроцесорами, сучасними GIS-системами та системами моніторингу.

2. Діджитал-агроном

В найближчі 5 років основні завдання агрономів не сильно зміняться — плани сівозміни, підготовка і контроль за технологічними операціями на полі, моніторинг стану посівів. Зміни торкнуться інструментарію – від всіляких ручних пенетрометрів і мобільних додатків до дистанційного моніторингу стану посівів з БПЛА. Для цієї роботи потрібна постійна самоосвіта, глибокі знання агрономії, вміння якісно працювати з системами farm-management.

3. Агро-аналітик

Дані в точному землеробстві вирішують все! Це специфічна галузь, де багато зов-

нішніх факторів, які впливають на кінцевий результат. Датчики і сенсори будуть встановлені скрізь, де це можливо. Для роботи таких систем потрібні нові фахівці — ось і робота для agri data analyst. Ними можуть стати аналітики, програмісти, математики. Їм потрібно вміти бачити тенденції та закономірності в масивах даних. Важливо мати знання про сільгоспвиробництво і його специфіку, розбиратися в математичній статистиці і теорії ймовірності. А також вміти працювати з базами даних.

4. Головний спеціаліст з інновацій (CINO)

Фахівці, які крім навичок практичної роботи з сучасними агротехнологіями мають талант бути лідером, стануть ласим шматком для рекрутерів. Гарна кар'єра для сьгоднішніх інженерів і технологів, агрономів і механіків. Також робота буде цікава для IT-фахівців, навіть без досвіду в агро.

ТОП - 7



За даними прес-служби асоціації «Укроліяпром» до ТОП-10 виробників нерафінованої соняшникової олії увійшли:

українських виробників соняшникової олії

1. «Оптимусагротрейд» — 7,2%;
2. «Європейська Транспортна Стивідорна компанія» (Bunge) — 7,1%;
3. «Вінницький олійно-жировий комбінат» (ViOil) — 5,3%;
4. «Українська чорноморська індустрія» («Кернел») — 5,1%;
5. «Бандурський маслоекстракційний завод»

- («Кернел») — 5%;
6. «Придніпровський маслоекстракційний завод» («Кернел») — 4,8%;
7. Allseeds — 4,6%;
8. «АДМ» — 4,6%;
9. «Дніпропетровський маслоекстракційний завод» (Bunge) — 4,4%;
10. «Полтавський олійно-екстракційний завод» («Кернел») — 4,3%.

найновіших технічних розробок для агросектора

ТОП - 6



Робот-сівалка MAPS

Сьогодні перелік інноваційних технологій та перспективних розробок досить вагомий. І якщо ще кілька років тому ми вчилися використовувати GPS на тракторах, а про дрони ніхто і не замислювався, то на сьогодні ці технології тісно увійшли у сільське господарство. Проте у світі наука не стоїть на місці.

1. Робот-сівалка MAPS

Розробник: представила компанія «AGCO» на виставці Agri-technica-2017. Цей робот здатен сіяти без використання сівалки та трактора згідно заданої програми. Робота проводиться стаєю роботів, кожен з яких засіває свій певний шматок поля. Система контролює усіх роботів одночасно і, якщо один із них виходить із ладу, його ділянку засіває інший робот. Разом із насінням такі роботи здатні вносити мінеральні добрива, а при переобладнанні також і рідкі.

2. Точкове обприскування бур'янів

Розробник: компанія «Amazon» та «Blue River Technology». Технологія використовує датчики, які виділяють на полі бур'яни і вмикають форсунки лише в потрібний момент. Це дозволяє значно знизити вико-

ристання робочого розчину, тим самим зменшуючи затрати на гербіциди та пестицидне навантаження на ґрунт. Із мінусів: досить часто разом із гербіцидами у бакову суміш додають інсектициди, фунгіциди та мікроелементи, що робить абсолютно непридатною до використання дану технологію на посіві.

3. Sensosafe

Розробник: «Pöttinger». Ця технологія полягає у встановленні датчиків перед косаркою, які будуть виявляти тварин у посівах і уберігати їх від травмування або загибелі. Датчики сканують поле перед косаркою та зупиняють її або підіймають, якщо попереду буде знайдена тварина.

4. CRISPR-Cas

Розробник: група японських вчених, якими керував Єсідзумі Ісіно. Завдяки цій технології генетики можуть надати живому організму стійкість до патогенів. Ця система чимось нагадує щеплення з ослабленим вірусом або хворобою, що призводить до набуття організмом стійкості до певного патогену. Цей метод став революційним у генетиці та дозволяє значно зменшити кількість захворювань живих організмів. Також цей метод може застосовуватись для лікування генетичних захворювань. Наразі вже створена та протестована нова CRISPR-система для пшениці, рису, сорго, кукурудзи та інших сільськогосподарських культур.

5. Метеостанції та датчики у ґрунті

Розміщення метеостанцій на полі дає неабиякі переваги. По-перше ви отримуйте більш точний прогноз погоди для вашої ділянки поля. По-друге такі станції можуть бути модифіковані на прогноз розвитку захворювань рослин. Метеостанція аналізує умови навколишнього середовища та прогнозує розвиток хвороби. Також система може бути доповнена датчиками, які знаходяться у ґрунті. Вони повідомляють про стан зволоженості ґрунту, наявності поживних елементів, температури та рівня кисню.

6. Робот - бджола

Розробник: компанія «Walmart». Проблема зменшення популяції бджіл неабияк збентежила вчених. Перспектива залишитись без комах-запилювачів лякає увесь світ. Тому, окрім заборони певних інсектицидів, вчені також вирішили подбати про запасний варіант і зробили роботу, який буде виконувати функції запилення. Наразі вже є робочий прототип, який може виконувати функцію запилення, але меду вона звісно не дає. Недоліком такої роботи є його висока вартість у порівнянні із звичайними бджолами.



Робот - бджола



BIONA®

СУЧАСНІ БІОПРЕПАРАТИ ДЛЯ РОСЛИННИЦТВА, ТВАРИННИЦТВА ТА ПТАХІВНИЦТВА

ТМ «BIONA» поєднує компанії «Біонасервіс» та «Біонасервіс Плюс», які здійснюють розробку, виробництво і дистрибуцію біологічних препаратів, сервісне обслуговування клієнтів.

Компанія «Біонасервіс» створена з метою впровадження біологічних препаратів і рішень в сферу сільського господарства, надання сервісного обслуговування і супроводу клієнтів. Сьогодні компанія реалізує широкий асортимент продукції, а також є ексклюзивним дистриб'ютором найбільших виробників біопрепаратів та визнаним експертом у своїй галузі.

«Біонасервіс плюс» – виробниче підприємство, яке має за мету розробляти і виробляти біологічні препарати ТМ «BIONA» для рослинництва, тваринництва та птахівництва.

У своїй практиці фахівці постійно зіштовхуються з безліччю завдань, оперативне вирішення яких дозволяє отримувати максимальні врожаї з наших полів та, відповідно, прибуток.

Препарати ТМ «BIONA» дозволять Вам підтримувати на високому рівні потенціал врожайності та якість продукції культур що вирощуються.

В різних країнах є багато наукових інститутів та комерційних підприємств, які працюють у напрямку біологізації сільського господарства. ТМ «Біона» підтримує партнерські стосунки з ними, застосовує новітні технології у розробці та виробництві своєї продукції.

Ми з оптимізмом дивимось у майбутнє с/х виробництва та докладаємо усіх зусиль, щоб воно було здоровим і ефективним.





«Бактеронцид гель» – бактеріальний препарат ТМ «Віона» для боротьби проти мишовидних гризунів

Основним методом боротьби з мишоподібними гризунами є застосування отруєних приманок. Найбільш ефективним є приманки на основі біопрепарату «Бактеронцид гель», який є збудником черевного тифу мишоподібних гризунів.

«Бактеронцид гель» – бактеріальний препарат, заснований на бактерії Ісаченко (*Salmonella enterindis var Issatschenko*), що володіє виборчою дією для гризунів та викликає патогенез черевного тифу. Застосовується для боротьби з гризунами (щури, миші, полівки), що мешкають на посівах, пасовищах, лісосмугах, складах.

Дія препарату проявляється через 10-15 днів після застосування для мишей і полівок, через 10-25 днів для щурів і ховрахів. За роки використання препарат чудово себе зарекомендував. Завдяки епізоотії повторний обробіток протягом сезону не потрібний, на противагу хімічним родентицидам. «Бактеронцид гель» на порядок дешевший зареєстрованих хімічних родентицидів, тому навіть не потрібно проводити порівняння вартості обробітку.

Властивості і переваги

- Презараження (епізоотія) тифу мишей призводить до їх повної загибелі;
- Можливість застосування механічним способом (поверхневим внесенням зерновою сівалкою або розкидачем біородентициду по колоніях);
- Екологічно безпечний.



Оголошення: "Познайомлюся з активною жінкою. Коротко про себе: 100 соток городу".

- Ну як, Петро, урожай цього року?
- Як ніколи! Мішок картоплі посадив, мішок зібрав, і жодна не пропала!

Молодий хлопець, що спізнюється на потяг, звертається до фермера, який стоїть край дороги:
- Ви не заперечуєте, якщо я пройду повз ваше поле, щоб встигнути на потяг о 6:45?
- Звичайно, ні. Але якщо мій бик побачить вас, то навіть встигнете на потяг, що вирушає о 6:10.

Фермер застрахував від пожежі млин.
- А якщо мій млин згорить сьогодні ж вночі, скільки я отримаю?
- Років десять, - відповів страховий агент.

Жінка говорить чоловікові-фермеру за ранішньою кавою:
- Любий, завтра двадцять п'ять років, як ми з тобою одружені! Чи не забити нам із цього приводу кабанчика?
- Ось ще нісенітниця! Кабанчик-то в чому винен?

Говорять, що сільськогосподарські продукти коштують тепер набагато дорожче, чим раніше.
- Ще б пак! Тепер фермерові потрібно знати ботанічні назви тих культур, які він вирощує, зоологічні назви тих комах, які їх з'їдають, а також найменування тих хімічних препаратів, які використовуються для боротьби з ними. Хтось же повинен за це платити!

Розмовляють два фермери. - Ти вже закінчив таврувати худобу? - Да, з коровами швидко впорався, а ось з бджолами довелося повозитися.



БІО АКТИВАТОР ОРГАНІК

концентрат гумінових кислот рідкий

для відновлення, поліпшення і підтримки родючості ґрунту та підвищення врожайності

ЗАСТОСОВУЄТЬСЯ:

- Для передпосівної обробки насіння
- Навесні в період весняної культивування ґрунту
- Для листяного підживлення рослин в період вегетації
- Восени в період оранки поживних залишків на зиму
- Після повіней, пожеж та інших стихійних лих

ХІМІЧНИЙ СКЛАД:

- гумінові кислоти 10%
- амінокислоти 0,1%
- фульвокислоти 4,8%
- більше 10 різних мікроелементів і мінералів
- дикарбонові кислоти та їх похідні
- рН рівень 10-12

НОРМИ ВИТРАТ КОНЦЕНТРАТУ:

передпосівна обробка насіння	▶	200 мл/т
обприскування посівів		
зернові - 3 рази	▶	200 мл/га
технічні - 3 рази	▶	200 мл/га
овочеві - 4 рази	▶	200 мл/га
фруктові - 4 рази	▶	200 мл/га
післязбиральна обробка ґрунту	▶	200 мл/га

200 мл + 200 мл = 1 га
гумата води площі

200 мл добрив розбавити в 200л води-достатньо для обробки 1 га площі

- Застосовувати концентрат самостійно або в бакових сумішах
- При застосуванні через краплинні системи зрошення використовувати 0,02% розчин концентрату (200мл на 1т води) 1 раз в 10-14 днів, не менше 3-4 разів за період вегетації
- На овочах і фруктах в період цвітіння застосовувати тільки крапельне зрошення

Сумісний з більшістю водорозчинних добрив і пестицидів
Рекомендовано до застосування в хімічному виробництві
для створення мінерально-органічних добрив

фасування в каністрах по 10, 20 літрів



«Ніяка нація не зможе досягти процвітання, доки вона не усвідомить, що орати поле – таке ж гідне заняття, як і писати поему».

Джордж Вашингтон, державний діяч,
перший Президент США



«У найближчі 30 років фермери стануть найбагатшими людьми на планеті. Якби я вирішив інвестувати в сільське господарство, я б став фермером або ж вклав би гроші в тямущого фермера. Якщо уряд України захоче допомогти своїм аграріям – вони незабаром будуть їздити на "ламборджині"».

Джим Роджерс, відомий американський інвестор і аналітик



«Я дуже хочу, щоб наші малі фермери почали ставитись до своєї справи, як до бізнесу. Мене завжди дратує, коли починаєш говорити, вважають, що ти якось негативно ставишся до «рідної землі-матінки». Але агробізнес – це комплексна річ. Якщо ти толковий бізнесмен, то плануєш свою роботу на десятиріччя вперед. Звісно, що тоді, наприклад, слідкуватимеш за станом ґрунту чи змінами в опадах, бо хочеш через три роки вийти на таку ось врожайність. Це, як на мене, «агробізнес здорової людини».

Ольга Трофімцева, заступник міністра аграрної
політики з питань євроінтеграції



«Хліб – джерело життя. У ньому краса праці, у ньому - сила духу, що долає труднощі. Нехай уже в дитинстві хліб стане для дитини святиною».

Володимир Сухомлинський,
український педагог, письменник



«Україна має стати економічно сильною державою, тоді ми вирішимо багато проблем, які накопичилися десятиріччями. І в цьому завданні роль агропромислового комплексу є дуже важливою. Для цього ми запроваджуємо справедливі інструменти чесної підтримки тих, хто працює на агроринку, просуває нашу продукцію за кордон та створює робочі місця. За 1-й квартал 2018 року в Україні спостерігається динаміка економічного зростання на 3,1 відсотка. Це стосується і аграрної сфери, де на 49 відсотків збільшено експортні поставки. Головне, що робиться акцент не на експорті сировини, а на її глибокій переробці. А це додаткова вартість, нові робочі місця»

Володимир Гройсман, прем'єр-міністр України

Європейський Союз виділив **3** млн євро на допомогу Україні в реалізації до 2020 року проектів Стратегії розвитку сільського господарства. «Проект розрахований на три роки. Єврокомісія надаватиме технічну допомогу і допомагатиме в реалізації Стратегії 2020. Сума проекту 3 млн євро. Він передбачає можливість залучення донорів на програми, які ввійшли в Стратегію, приблизна вартість яких, за нашими оцінками, становить 300 млн. доларів», - зазначає заступник міністра аграрної політики і продовольства Владислава Рутицька.

Розрахункові залишки цукру в Україні станом на 1 жовтня оцінюють в **704 тис.** тонн, це в 1,8 рази перевищує показник минулого року. Такі дані оприлюднили експерти Економічного дискусійного клубу. Аналітики також зазначають, що у першому місяці нового маркетингового періоду вироблено 390 тисяч тонн цукру з буряків нового врожаю, що на 35% більше, ніж у відповідному місяці 2017 року.

Виробництво соєвої олії в Україні в цьому сезоні склало **197,1 тис.** тонн. Це на 37 тис. тонн більше, ніж у минулому році. На думку експертів, зважаючи на ситуацію на ринку сої, у наступному році українські виробники вийдуть на новий рівень виробництва олії.

Україна експортувала **5,8 мільйонів** тонн пшениці нового врожаю. В тому числі фуражного зерна продали 2,5 мільйонів тонн (31,2% виконання меморандуму уряду з зернотрейдерами) та 3,3 мільйони тонн (41% виконання меморандуму).

ДИРЕКТОР КОМПАНІЇ



КОМЕРЦІЙНОГО ДЕПАРТАМЕНТУ UKRAVIT ОЛЕКСАНДР ЛАПА:

«Ми акцентуємо увагу на рішеннях, тому що вважаємо, що сільське господарство має бути прибутковим».

В інтерв'ю з Олександром Лапою розмовляємо про основні напрямки діяльності Групи компаній UKRAVIT. Своїми поглядами на те, чому реформи в українській аграрній науці потрібно починати з вирішення кадрових питань, з якою метою компанія дає «зелене» світло молодим вченим, як ЗЗР впливає на отримання якісного врожаю, та навіщо аграрію потрібно займатися спортом, пан Олександр охоче поділився з читачами журналу «Гектар».



«Ми не плануємо конкурувати з державними структурами – навпаки, відкриті до співпраці і спільних проєктів».

– Олександр Михайловичу, в червні цього року в Черкасах відбулося відкриття «Інституту здоров'я рослин», фінансування якого здійснює компанія UKRAVIT. Точилося багато розмов с приводу того, як саме цей проєкт планує підтримувати молодих вчених. Що маєте на меті?

– У нас є свої розробки, які потрібно довести до кінця, тому інвестуємо значні кошти в цей проєкт. Плануємо призначати гранти і персональні стипендії докторантам, аспірантам та молодим вченим, платити гідну заробітну плату. Це дасть їм можливість працювати на благо країни на прийнятних умовах і розвиватися. Я особисто вважаю, що в науково-освітньому напрямі «Інститут здоров'я рослин» – це унікальна практична платформа для досліджень агропроблематики, в тому числі для молодих вчених. Завдяки сертифікованому обладнанню виробництва Японії, Швейцарії, Німеччини і США, ми плануємо проводити фундаментальні дослідження спрямовані на створення особливих засобів захисту та оптимізації живлення рослин, підвищення і відродження родючості ґрунту, вивчення біологічних продуктів і препаратів.

Ми не плануємо конкурувати з державними структурами – навпаки, відкриті до співпраці і спільних проєктів. Маємо на меті забезпечити ефективний обмін досвідом між вченими,

підвищувати кваліфікаційний рівень співробітників і працівників, щоб наша державна аграрна наука розвивалася в ногу зі світовими тенденціями. Одночасно в планах інтегрувати Інститут у світове наукове співтовариство. Вже сьогодні проводиться робота по створенню спільних наукових проєктів із зарубіжними Науково-Державними Інститутами в агросфері та інших напрямках, щоб втілити в виробництво наші перспективні задумки.

– Ваша компанія активно популяризує здоровий спосіб життя. Нещодавно було відкрито у Черкасах новий фітнес-клуб. Знаю, що і Ви самі теж вже багато років займаєтеся спортом.

– Так, ми здійснюємо постійну підтримку соціальних програм та ініціатив, інвестуємо у розвиток дитячого та молодіжного спорту, впроваджуємо інноваційні екологічні проєкти. Щоб бути успішним менеджером треба в першу чергу мати хороше здоров'я. Я багатьох заохотив зайнятися спортом. Сам вже 25 років граю в великий теніс. Це така гра, що вона затягує. Маю членство в Аграрній тенісній лізі України, приймаю участь в турнірах для керівників і фахівців аграрних підприємств. Теніс завжди був, є і буде в тренді, ним захоплюються мільйони людей по всьому світу. Адже ця гра дисциплінує, покращує координацію, реакцію,

увагу, стимулює розвиток стратегічного мислення і пам'яті. Тенісисти завжди мають хорошу фізичну форму. Цей вид спорту відмінно розвиває реакцію, роботу в команді, інтелект, інтуїцію, покращує настрій. На мій погляд, не важливо в якому віці людина прийшла у великий теніс, в нас є гравці початківці, яким вже далеко за 50, також активно підключається молодь. В майбутньому плануємо відкриття нових спортивних комплексів, клубів та інших закладів.

– Сьогодні UKRAVIT – національний лідер ринку засобів захисту рослин та мікродобрив. Окрім цього компанія реалізовує новий напрям – виробництво побутових товарів групи паблік хелс. Розкажіть про нього більш докладніше.

– Це товари, які можна використовувати в побуті – засоби захисту від комах, комарів, гризунів. Якість нашої продукції оцінено Європейською комісією. Для нас важливо, що зараз вітчизняна група товарів в цьому сегменті витіснила імпортні продукти. І в магазинах та супермаркетах на полицях кожен може придбати засоби захисту від комах чи гризунів від українського виробника. Таким чином додана вартість багатьох продуктів залишається в Україні. Значну частку в нашому портфелі мають безпечні малотоксичні продукти під ТМ “Аптека садівника”. Загальний обіг цих товарів наразі 10-12 відсотків.

– Чи акцентуєте Ви увагу на розвиток супроводу своїх продуктів?

– Так, задля цього компанія збільшила кількість регіональних представників, наразі їх 18-ть. Стосовно професійності кандидатів скажу, що 30 відсотків із обраних спеціалістів – кандидати наук. Головна їх мета – донести до споживачів переваги наших продуктів, економічну вигоду від їх застосування. Сьогодні для аграрія аспект економічної ефективності, зменшення витрат на виробництво культури і підвищення рентабельності набуває ще більшого значення, оскільки змінився режим відшкодування ПДВ на деякі культури і знизилася їх прибутковість. Тому при вирощуванні культур пошук оптимальних рішень і обов'язкових технологічних елементів, які пов'язані із ЗЗР і мікродобривами, дуже важливий. Чому ще я акцентую увагу на мікродобривах? Тому що ціни на основні добрива у зв'язку з подорожчанням

газу зросли, а виведення рослин зі стресу після зими, зі станів, викликаних несприятливими кліматичними умовами, можна здійснити за рахунок позакореневого підживлення саме мікродобривами, що набагато ефективніше, а головне – дешевше.

– Якісні, сертифіковані ЗЗР коштують недешево. Саме тому на ринку з'являються фальсифікати. Як бути аграріям, які вимушені економити і прагнуть отримати при цьому гарний врожай?

– Щоб не втрапити у тенета шахраїв, не ризикувати грошима і врожаєм, важливо купувати потрібні для рослин продукти в офіційних імпортерів та дистриб'юторів компаній – виробників.

– Олександр Михайловичу, як UKRAVIT співпрацює з партнерами?

– Ми цінуємо довіру до нашої компанії. Як приклад, мені подобається в цьому плані налагоджена співпраця UKRAVIT з корпорацією «Гектар». Це молода, амбітна команда, у якої є свій стиль оформлення магазинів, якість обслуговування, доступність товару, оригінальні рекламні кампанії, які відрізняються більшою сприятливістю. Мені імпонує гамма кольорів, бренд. Як імпортери, вони приймають ризик, інвестують в маркетинг, розвивають продукт і продажі, щоб забезпечити зростання бренду. При цьому корпорація фокусується на кінцевих споживачах, до яких звертається через різні канали.

Стосовно співпраці – ми пропонуємо широкий асортимент продукції і забезпечуємо гарантовану доставку до дистриб'юторів. Наші



«Я вже багато років в спорті. Разом з колегами приймаємо участь в турнірах Аграрної тенісної ліги України».



служби продажів і обслуговування надають щоденну підтримку, щоб забезпечити клієнтів всією необхідною документацією і технічною інформацією. Ми завжди раді взаємовигідній співпраці. При цьому дотримуємось прозорих механізмів, ведемо діяльність в правовому полі на підставі необхідних нормативних документів, сертифікатів та ліцензій.

– На сьогоднішній день у аграріїв немає чіткого розуміння того, що хвороби рослин дешевше і легше попередити, ніж лікувати. Щорічно урожай продовольчих культур страждає від шкідників і бур'янів, тому роль захисту рослин важко переоцінити. Як впливає ЗЗР на якість врожаю?

– В Україні три основні зернові культури: пшениця, ячмінь і кукурудза. Наша країна – один зі світових лідерів в експорті пшениці, тому експортні інтереси стимулюють аграріїв інвестувати більше коштів у виробництво пшениці (включаючи, звичайно ж, захист рослин). В цілому, це основна тенденція – чим цікавіше культура з точки зору експортного попиту, тим більше фермерів вкладають кошти в її виробництво (оскільки вони впевнені, що отримають прибуток).

Наші менеджери намагаються доносити аграріям всі плюси використання в повній мірі засобів захисту. Але, на жаль, часто фермерські господарства вважають, що краще приймати рі-

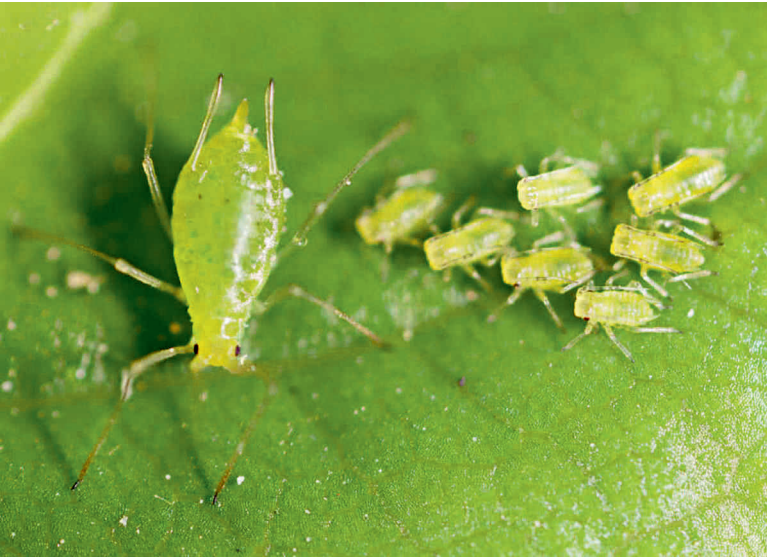
шення про обробку після того, як вони вже побачать враження рослини тією чи іншою хворобою. Але ж поки рішення буде прийнято, а необхідні фунгіциди закуплені, хвороба прогресуватиме. Якщо фунгіцидний захист відсутній – це призводить до часткової або повної втрати врожаю, а також до отримання зерна з низькою якістю – щуплого, легкого, з низькою схожістю, наявністю мікотоксинів. А це веде до проблеми реалізації товару і отримання доходу. У розвинених країнах прийнята практика внесення фунгіцидів в певні фази розвитку зернових культур незалежно від наявності хвороб. Така тактика дозволяє попередити хворобу, та отримати максимально можливий врожай.

Важливо розуміти, що застосовуючи засоби захисту рослин (ЗЗР) фермери закладають фундамент для подальшого підвищення врожайності і поліпшення якісних характеристик вирощуваних сільськогосподарських культур, а також можуть частково нейтралізувати можливий вплив погодних та кліматичних факторів.

– Компанія UKRAVIT позиціонує себе як така, що продає не продукти, а готові рішення для аграріїв...

– Це дійсно так. Ми акцентуємо увагу на рішеннях, тому що вважаємо, що сільське господарство має бути прибутковим. Агросектор – двигун української економіки, і найближчим часом він таким і залишиться. Є довідник, який налічує понад 4000 препаратів ЗЗР, в яких може заплутатися навіть фахівець. Сьогодні рівень інформованості покупця дуже високий. Він може знайти в інтернеті, замовити та купити будь-який товар або продукт. А ось правильно застосувати його покупець не завжди може. І тут величезну роль грає наявність у компанії агрономів-експертів, професійних менеджерів-консультантів, які здатні забезпечити післяпродажне обслуговування, консультації та супровід продуктів. Сільгоспвиробник вважає, що всі продукти в принципі однакові, а різниця лише в ціні. Але він хоче впевненості, що цей продукт спрацює. І завдання наших менеджерів, що супроводжують продукти, – цієї впевненості йому надати. Бо можна купити високоякісне насіння, а зекономивши на техніці, добривах чи засобах захисту, втратити додаткові центнери. У наших найближчих планах створити науково-технічний проект «Сільське господарство – як двигун інновацій України», де буде використаний передовий світовий досвід.

ЗЛАКОВА ПОПЕЛИЦЯ - ОСНОВНИЙ ШКІДНИК СІЛЬСЬКОГОСПОДАРСЬКИХ КУЛЬТУР



Знайомство зі шкідником сільськогосподарських культур завжди неприємно, але для того, щоб швидше позбутися від комах, необхідно знати деякі особливості її існування.

Звичайна злакова попелиця (лат. *Schizaphis graminum*) є різноманітною групою видів, які шкодять зерновим культурам. Попелиці дуже дрібні комахи, близько 2-3 мм, мають округле тіло, тонкі ноги та антени. Звичайна злакова попелиця живе великими колоніями на нижній і верхній поверхнях листя злаків, а ось велика злакова попелиця (*Sitobion avenae*) рухлива і великих колоній не утворює. Зимують яйця на листках сходів озимих культур.

Пошкоджує комаху пшеницю, ячмінь, овес, сорго, рис, жито, суданську траву, живиться на багатьох дикорослих злаках. Попелиця харчується соками рослин, висушуючи їх і приводячи до неминучої загибелі. До того ж ця комаху не тільки один з основних шкідників сільськогосподарських культур, але й переносник безлічі захворювань. Багато видів здатні поширювати вірусні захворювання, які стають причиною розвитку аномалій, зокрема, галоподібних утворень. Галоподібні утворення є патологічними наростами, які попелиці формують на листах, або інших органах рослини. Такі гали служать комасі укриттям, тобто простими словами це домівка, захист та джерело живлення для личинок.

Японський вчений Такемо Фукацу з'ясував, якщо з якоїсь причини галл пошкоджується, попелиці виду *Nipponaphis monzeni* ремонтують його буквально своїми тілами. Комахи продукують особливу клейку рідину і втрачають до двох

третин своєї ваги, внаслідок чого багато хто вмирає від виснаження. Інші гинуть, загрузнувши в цій рідині та ставши частиною «латки». Багато під час цієї рятувальної операції гинуть, даючи можливість вижити іншим. Але всупереч такій «самопожертві» зі шкідником потрібно боротися, тому що попелиця дуже плодовита: за один вегетаційний період розвивається до тридцяти поколінь комах, а втрати врожаю можуть скласти 30-50%.

Для успіху в боротьбі зі шкідником необхідно дотримуватися сівозмін, бо якщо після пшениці знову посіяти пшеницю, чисельність попелиці збільшиться. Необхідна просторова ізоляція посівів ярих зернових від озимих, післязбиральне лущення стерні і зяблева оранка, що знищить попелиць на сходах падалиці та злакових бур'янах. Бажано оптимально ранній посів ярих та допустимо пізній посів озимих. Може допомогти й застосування фосфорно-калійних добрив, що погіршують умови живлення і розвитку попелиць.

Для профілактики виникнення шкідника на посівах необхідне використання скоростиглих сортів, які менш ушкоджуються попелицями. Але найбільш ефективними в боротьбі з шкідником вважаються хімічні препарати. Це обприскування препаратами Децис профі, Шарпей, Брейк, Фастак, Карбофос-500, Бі-58 новий, Борея. Деякі науковці рекомендують, враховуючи ту обставину, що злакові попелиці на озимих злакових спочатку заселяють частину поля, в основу заходів захисту культур покласти спосіб локальних (крайових) або черезсмужних (стрічкових) обробок. Однак в тих випадках, коли аграрій не хоче використовувати хімію проти попелиці, контроль шкідника може знаходитися під впливом ряду паразитівентомофагів сімейства справжніх попелиць.

Спостереження показали, що саме на полях пшениці, де не проводилися обробки засобами захисту рослин, справжні попелиці з успіхом стримують популяцію своїх «шкідливих друзів». Крім того, до моменту збирання врожаю зазвичай по краях полів можна зустріти кокцінелід або, як їх ще називають, сонечок. Вони є одними з найзнаменитіших ентомофагів, які додатково харчуються яйцями попелиць, запобігаючи їх поширенню та перевищенню порогів шкодочинності.

Статтю підготувала *Евгенія Ткачова*,
аспірант МНАУ

ЗАХИСТ ВОСЕНИ – АКТИВНЕ ЗРОСТАННЯ НАВЕСНІ



Озима потребує особливого піклування в осінній період. Від того який обрано термін посіву, які склалися погодні умови під час осіннього розвитку залежить загартування рослин, а отже і їх збереження в зимовий період. Критерієм успішної перезимівлі є накопичення запасних цукрів у точках росту, а також економне витрачання їх під час перезимівлі. Рослини з високою концентрацією клітинного соку добре протистоять не тільки низьким температурам, а й всьому комплексу абіотичних факторів зимового періоду.

Як допомогти рослині досягнути необхідних кондицій перед відходом в зиму? Можна прискорити протікання фізіологічних процесів в рослинах озимих культур, застосовуючи стимулятор росту ВИМПЕЛ 2®. Як показують дослідження, проведені в Інституті рослинництва ім. В.Я. Юр'єва та Інституті сільського господарства Карпатського регіону, такий агрозахід підвищує накопичення розчинних цукрів на момент припинення вегетації (табл. 1). І що цінно, цей процес активно триває за температур нижче біологічного мінімуму, тобто при 0-5 °С, коли рослина не росте, а витрачає свою енергію на дихання. Результат таких змін – зростання відсотку живих рослин, різниця сягає 15%. А це прямий вплив на продуктивність посіву, адже навесні не відбувається компенсація загиблених рослин збільшенням коефіцієнту куцання рослин, що перезимували.

Таблиця 1

Вплив осінньої обробки озимої пшениці на стійкість рослин до умов перезимівлі
(зведені дані 2017-2018 рр.)

Варіант оброблення	Вміст цукрів, %			Перезимівля	
	на 29.11.	на 05.01.	± до контр	%	± до контр
Контроль	43,5	44,0	—	79,0	—
ВИМПЕЛ 2® 500 г/га на початку куцання	45,7	48,7	4,7	87,7	8,7
ВИМПЕЛ 2® 500 г/га за 15 діб до припинення осінньої вегетації	42,8	48,0	4,0	92,1	13,1

На момент відновлення вегетації рослини, які були восени оброблені стимулятором росту, мають підвищений вміст цукрів. Такі посіви раніше починають відростати, активно використовуючи зимові запаси поживних речовин, що позначається на інтенсивності весняного росту (табл. 2).

Таблица 2

Вплив осінньої обробки озимої пшениці на врожайність (зведені дані 2017-2018 рр.)

Варіант оброблення	Інтенсивність відростання, бал	Урожайність	
		т/га	± до контр
Контроль	7,1	3,44	—
ВИМПЕЛ 2® 500 г/га на початку куціння	7,4	3,78	340 кг
ВИМПЕЛ 2® 500 г/га за 15 діб до припинення осінньої вегетації	7,8	3,84	400 кг

В цей період рослини максимально ефективно використовують ґрунтову вологу та нарощують кореневу систему. Позитивний вплив на ростові процеси при осінньому застосуванні стимулятора росту ВИМПЕЛ 2® позначається на зростанні продуктивності рослин. Прибавка врожайності складає 3,4-4,0 ц/га.

В осінній період багато чинників впливають на засвоєння елементів живлення: низькі температури, перезволоження ґрунту або посуха, карбонатні або кислі ґрунти. Тому з метою корекції мінерального живлення доцільним буде додати в осінні обробітки озимої пшениці та ріпаку комплексне мікродобриво ОРАКУЛ® мультикомплекс з нормами внесення 1-2 л/га. Стосовно осіннього живлення озимого ріпаку, то він потребує додаткового внесення мікродобрив ОРАКУЛ® колофермин бору та ОРАКУЛ® сірка актив у нормах 1-1,5 л/га та 1-3 л/га відповідно.

Таким чином, посіви, оброблені регуляторами росту ті мікродобривами з осені, стійкі до несприятливих зимових умов, перепаду температур, виходять з зими в життєздатному стані з рівномірною густиною стояння та розвитком рослин і забезпечують передумови для формування високого та якісного врожаю.



«ДЛЯ КРАЩОЇ ПЕРЕЗИМІВЛІ РОСЛИН НЕОБХІДНО УДОБРИТИ ГРУНТ ПЕРЕД ПОСІВОМ, І ПРОВЕСТИ ПІДЖИВЛЕННЯ СУЛЬФАТОМ МАГНІЮ»

Сільськогосподарські культури за біологічними формами можуть бути озими, ярі і дворучки. Такий поділ обумовлено різними умовами проходження стадії яровизації. Яровизація озимих проходить при температурі від мінус 1°C до плюс 10°C на протязі 20 – 50 днів, ярих – при температурі 5 – 20°C на протязі 7 – 20 днів. Дворучки – це рослини які при осінньому посіві розвиваються як озими, а при весняному – як ярі. Стадію яровизації проходять при температурі 5 – 15°C.

До озимих культур в основному відносяться зернові колосові і олійні. Останнім часом все більшої популярності набуває озимий горох, особливо в умовах посушливого клімату.



Озимі культури найбільше піддаються несприятливим погодним умовам. Для того, щоб максимально захистити рослини необхідно проводити певні агротехнічні заходи. Перш за все перед посівом обов'язково проводять протруювання насіння. Максимального захисту насінню надає протруювання фунгіцидно-інсектицидними препаратами: Юнта Квадро, Рекорд Квадро, Селест Макс, Селест Топ – для зернових, Круїзер OSR, Модесто Плюс – для ріпаку. Якщо цінова політика таких

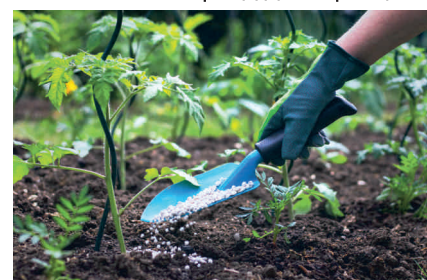


комплексних препаратів не влаштовує або їх немає в наявності, можна змішати наприклад (д.р. тебуконазол 60 г/л, імазаліл 100 г/л) з Матадором (д.р. імідаклопрід 200 г/л) або Матадором Макс (д.р. імідаклопрід 500 г/л), Віал Траст (тебуконазол 60 г/л, тіабендазол 80 г/л), Віал Тріо (ципроконазол 5г/л, тіабендазол 30 г/л, прохлораз 120 г/л), Оплот (дифеноконазол 90 г/л, тебуконазол 45 г/л) з Табу (імідаклопрід 500 г/л) або Табу Нео (імідаклопрід 400 г/л, клотіанідин 100 г/л) та інші. Для кращого результату протруювачі повинні мати системну або системно-контактну дію. До хімічних препаратів під час протруювання для кращого розвитку рослини на перших етапах необхідно додавати мікроелементи і стимулятори росту. Більшість агровиробників, намагаючись заощадити кошти, під час протруювання не додають допоміжних препаратів і добрив, забуваючи про головне правило – все, що ми не дали рослині відразу, в період вегетації не відшкодувати. Протруювання насіння необхідно проводити за 1 – 15 днів до висіву з нормою витрати робочого розчину 10 л/т. Якщо, насіння протруюється безпосередньо перед посівом,

препарат не встигає проникнути в насінину. Робочий розчин в незалежності від кількості препаратів в баковій суміші завжди повинен бути 10 л/т. Наприклад: 2 л препарату + 8 л води; 2 л препарату + 1,5 л препарату + 1 л препарату + 5,5 л води.

В осінньо-зимовий період оптимальні умови для розвитку корневих гнилей. Важливо пам'ятати, що фунгіцид рухається лише по рослині вгору, тому обробка зернових від корневих гнилей – це лише протруювання, на відміну від овочевих культур – де фунгіцид можна вносити в крапельну стрічку при зрошенні під час вегетації. Відмінна діюча речовина проти корневих гнилей – беноміл, який міститься наприклад в препараті Бенорад. Існує безліч шкідників: хлібна жужелиця, злакові мухи, підгризаючі совки та інші, які пошкоджують сходи. Особливо пошкоджуються ранні посіви озимих культур, тому крім протруювання насіння, в осінній період проводять інсектицидне обприскування посівів препаратами Залп, Нурел Д, Хлорпіривіт-агро (д.р. хлорпіривіт-агро, 500 г/л + Циперметрин, 50 г/л), Супербізон, Диметівіт (д.р. диметоат 400 г/л) та іншими.

В осінній період для кращої





перезимівлі рослини повинні сформувати добру кореневу систему і накопити максимальну кількість цукрів. Для цього, окрім додавання мікродобрив і стимуляторів росту під час протруювання, необхідно удобрити ґрунт перед посівом і провести обов'язково підживлення сульфатом магнію. В ґрунт вносять комплексні добрива в яких присутній фосфор. Норма внесення розраховується на підставі аналізу ґрунту. Фосфор – це головний макроелемент, який впливає на розвиток кореневої системи. Суль-

фат магнію вносять по листу, можна в баковій суміші з фунгіцидами або інсектицидами. Він є семиводний і одноводний. Вміст діючої речовини в семиводному сульфаті магнію 16% Mg і 32% S, а в одноводному – 23% Mg і 46% S. В залежності від складу норма витрати в баковій суміші семиводного 10 – 12 кг/га, одноводного 3 – 7 кг/га.

Для кращої перезимівлі рослини повинні мати певні параметри і фенологічну фазу розвитку. Оптимальною фазою, в якій найкраще перезимовують озимі хліба – фаза кущіння. Практично помічено, що в фазі «шильця» рослини також добре перезимовують. Озимий ріпак перед відходом в зиму повинен мати розетку 6 - 10 листків, діаметр кореневої шийки 8 - 10 мм, висоту рослин до 15 см і вміст цукрів в кореневій шийці >20%.

Озимий ріпак осінню при необхідності обробляють препаратами, такими як Тілмор (пропіконазол 80 г/л, тебуконазол 1600 г/л), Карамба (меткона-

зол 60 г/л), Сетар (діфеноконазол 250 г/л, паклобутразол 125 г/г), Баунті (тебуконазол 430 г/л), Фолікур (тебуконазол 250 г/л) та інші, для інгібування росту листків і підвищення стійкості до екстремальних погодних умов, а також боротьби з хворобами. В осінній період озимий ріпак пошкоджують такі шкідники: хрестоцвітні блішки, ріпаковий ткач (друге покоління), чорний стебловий капустяний, або хрестоцвітий прихованохобник та інші. Спрацювати від шкідників можна інсектицидами, які перераховані для зернових і наприклад такими як: Антиколорад (імідаклопрід 150 г/л, лямбдацигалотрин 50 г/л), Наповал (імідаклопрід 300 г/л, альфациперметрин 100 г/л) та інші.

З осені важливо максимально захистити рослину від несприятливих умов навколишнього середовища, шкідників і хвороб. Перераховані препарати можна замінити іншими з такою ж діючою речовиною.

Добре розвинена і захищена рослина – це запорука успіху.



Генеральний директор компанії «Гектар» Олексій Делі: «ЩОТИЖНЕВІ ТРЕНУВАННЯ ДОПОМАГАЮТЬ ВИЯВИТИ ПРИХОВАНІЙ ПОТЕНЦІАЛ СИЛ ТА ЕНЕРГІЇ»



Сезон тільки почався, ми віримо і вболіваємо за наших хлопців!

У вільний від роботи час співробітники корпорації "Гектар" беруть участь в різних спортивних заходах. Є у компанії і своя футбольна команда "Гектар", яка виступає в аматорській футбольній лізі міста Миколаєва. Ігри проводяться в форматі "5х5".

– Футбол – одна з улюблених ігор чоловіків, – говорить генеральний директор компанії "Гектар" Олексій Делі. – Цим видом спорту захоплюються всі хлопчики, починаючи з раннього дитинства. На жаль, дуже часто у дорослих не вистачає часу, сил, а іноді і можливості пограти в футбол. У нашій компанії ми вирішили це виправити, і створили цього літа футбольну команду з символічною назвою "Гектар", пошили форму з фірмовим логотипом. Тепер всі наші співробітники - чоловіки, які живуть з футболом в серці, мають можливість долучитися до цього виду спорту. Щотижневі тренування допомагають розслабитися, виявити прихований потенціал сил і енергії.

Ми побували на одній з ігор аматорської футбольної ліги. Судячи з досвіду, всі футболісти добре володіють технікою, і вже практично готові до змагань і перемог. У багатьох позначається активне футбольне минуле, в тому числі у дворі на спортивних майданчиках.

– Призове місце не є основною нашою метою, головне – участь, азарт і здоров'я, а перемоги самі прийдуть, – каже капітан команди "Гектар" Олександр Літвінов.

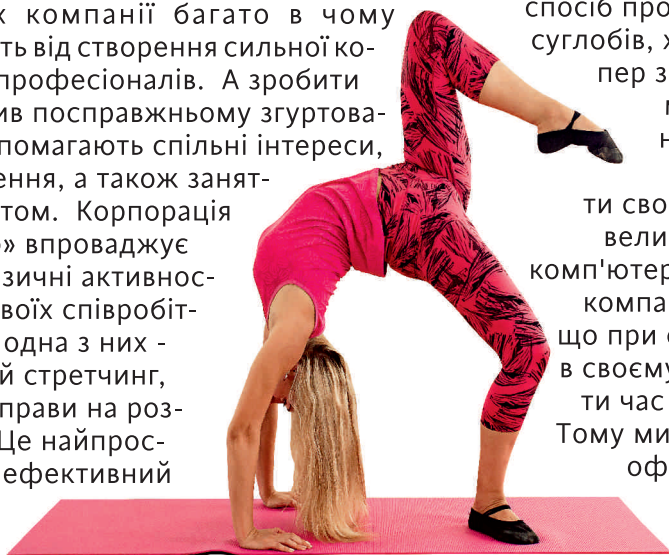
– Мені подобається аматорський футбол, тому що тут все не так строго, як в професійному, але емоцій не менше. До того ж, участь в іграх і змаганнях – це безцінний досвід, який ми неодмінно використаємо в майбутньому, а зараз важливо відпрацювати техніку та злагодженість. Дякую керівникам нашої корпорації за підтримку і можливість брати участь в таких заходах.



Сертифікований тренер по стретчингу, співробітниця компанії «Гектар» Олена Шевченко:

«РОЗТЯЖКА В КІНЦІ РОБОЧОГО ДНЯ ДОЗВОЛЯЄ РОЗСЛАБИТИ М'ЯЗИ, ОТРИМАТИ ЗАДОВОЛЕННЯ ВІД ТРЕНУВАННЯ І ПІДБАДЬОРИТИСЯ»

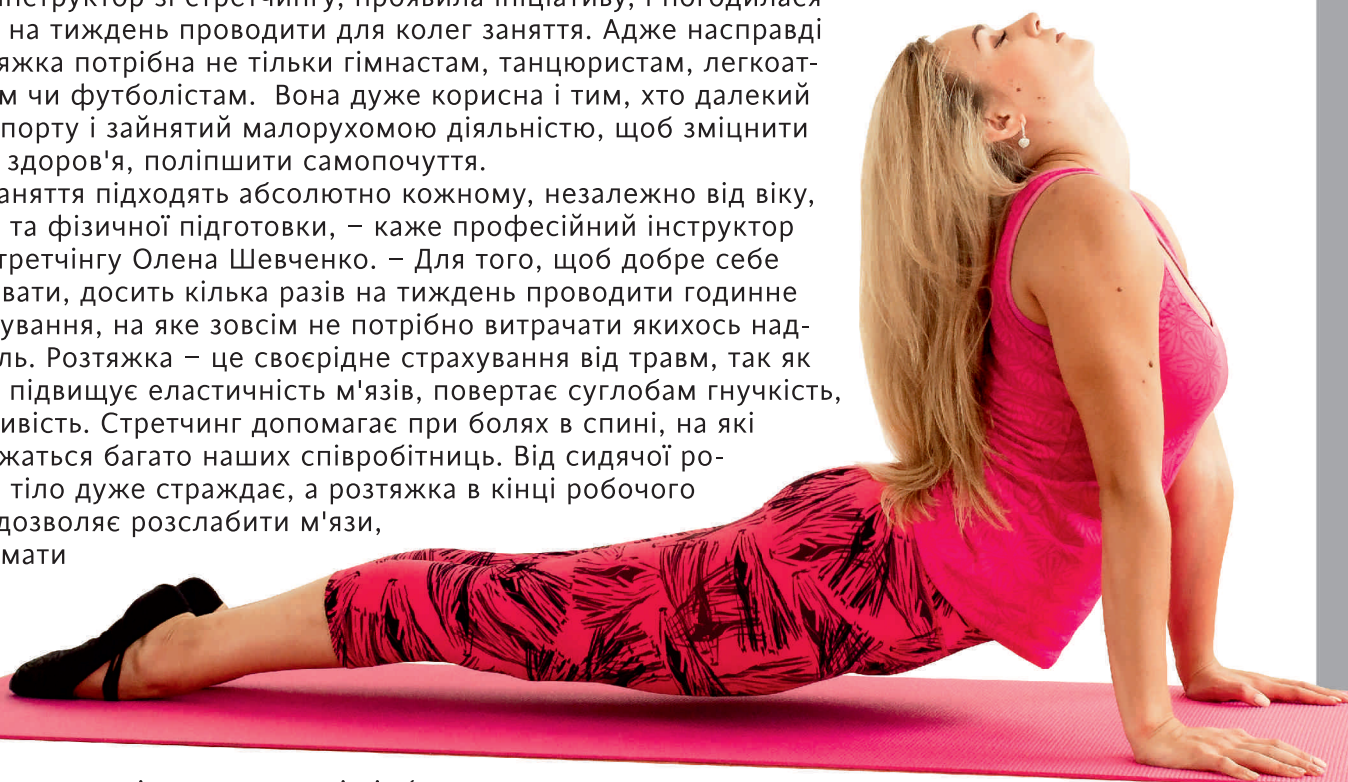
Успіх компанії багато в чому залежить від створення сильної команди професіоналів. А зробити колектив посправжньому згуртованим допомагають спільні інтереси, досягнення, а також заняття спортом. Корпорація «Гектар» впроваджує різні фізичні активності для своїх співробітників. І одна з них - офісний стретчинг, тобто вправи на розтяжку. Це найпростіший і ефективний



спосіб профілактики артрозу і інших захворювань суглобів, хребта. Кожен співробітник компанії тепер зможе далеко не відходячи від робочого місця поліпшити своє самопочуття, підняти настрій, поспілкуватися з колегами у неформальній обстановці, збільшити свою працездатність. – Наші співробітники велику кількість робочого часу проводять за комп'ютерами, – говорить комерційний директор компанії «Гектар» Ірина Савчук. – Зрозуміло, що при сучасному ритмі життя багатьом важко в своєму напруженому робочому графіку знайти час на тренування або похід у фітнес-клуб. Тому ми вирішили впровадити цікаву задумку – офісний стретчинг. У нас в компанії багато

хто захоплюється спортом. Одна зі співробітниць – сертифікований інструктор зі стретчингу, проявила ініціативу, і погодилася двічі на тиждень проводити для колег заняття. Адже насправді розтяжка потрібна не тільки гімнастам, танцюристам, легкоатлетам чи футболістам. Вона дуже корисна і тим, хто далекий від спорту і зайнятий малорухомою діяльністю, щоб зміцнити своє здоров'я, поліпшити самопочуття.

– Заняття підходять абсолютно кожному, незалежно від віку, статі та фізичної підготовки, – каже професійний інструктор по стретчингу Олена Шевченко. – Для того, щоб добре себе почувати, досить кілька разів на тиждень проводити годинне тренування, на яке зовсім не потрібно витратити якихось надзусиль. Розтяжка – це своєрідне страхування від травм, так як вона підвищує еластичність м'язів, повертає суглобам гнучкість, рухливість. Стретчинг допомагає при болях в спині, на які скаржаться багато наших співробітниць. Від сидячої роботи тіло дуже страждає, а розтяжка в кінці робочого дня дозволяє розслабити м'язи, отримати



задоволення від тренування і підбадьоритися.

– Регулярні тренування гарантують результат?
– Звичайно. Терпіння і труд все перетруть. Крім того, спільні заняття дадуть співробітникам можливість краще зрозуміти один одного, розкритися і побачити кожного з нового боку. На килимку всі стають рівні, незалежно від посади та віку. Цікаво буде позайматися разом чимось, що нам всім подобається.

ЯК УКРАЇНЦІ КУПУЮТЬ ЗАПЧАСТИНИ ДО ІМПОРТНОЇ СІЛЬГОСПТЕХНІКИ



"ГРОЗБЕР УКРАЇНА"

**ОПЕРАТИВНІ
поставки запчастин**

З НАМИ ПРОСТО

1.  ГРОЗБЕР
2. 
3. 

ДО ТЕХНІКИ:

 JOHN DEERE   ORIGINAL PARTS    

Придбання найкращих зразків сільгосптехніки вже багато років є нагальним питанням для українських аграріїв. Працювати на самих родючих землях в світі та мати потенційно всі підстави стабільно вирощувати високі врожаї, але при цьому не використовувати оптимальні технології – це не вкладається ні в яку логіку. А в наших фахівців агроринку все в порядку з логічним мисленням і вони не роблять помилок в таких речах, купуючи кращі комбайни, трактори, сівалки, жатки та іншу техніку для вирощування і збору рослинної продукції.

Покупка агрегатів відбувається не часто, за задалегідь наміченим планом. Тобто не в пожежному порядку, а на перспективу. Тоді, як забезпечення безперебійної праці цих агрегатів шляхом їхнього якісного технічного обслуговування, своєчасної заміни відпрацьованих запчастин на нові оригінального походження є порою надто складним завданням, що зриває всі наміри і розрахунки аграріїв.

Як же українці вирішують ці проблеми, тобто як вони купують запчастини до імпоротної сільгосптехніки?

Особливості поставок запчастин

Більшість запчастин мають невеликі габарити і легко транспортуються, навіть у легковому авто. Тож і маємо величезну кількість невеликих і

зовсім дрібних постачальників, які купують за роздрібними цінами та без договірних зобов'язань з боку виробника. Тільки цей фактор вже негативно впливає на здатність якісно і без втрат відремонтувати агротехніку. Але крім цього, такий «негарантований» постачальник може «привезти» й несправжні запчастини, а зроблені на несертифікованих «напівпідпільних» виробництвах. Виготовлені десь кимсь виробники як правило не витримують навантажень в роботі, не відповідають технічним характеристикам і виходять з ладу значно скоріше, додаючи зайвий клопіт покупцю і непотрібні витрати.

Водночас, цей постачальник не планує будувати свій бізнес на довгий період і не дбає про інтереси фермерів – бо вони йому не цікаві. Йому головне уврвати тут і зараз, потім «хоч трава не росте» в буквальному і переносному сенсі.

Ще складніше мати справу і не помилитися зі своїм вибором при купівлі у середніх і деяких великих фірм-постачальників запасних частин для імпоротної агротехніки. Тут побачити «підробку» не легко. Але дороговказом завжди буде інформація про досвід і характер організації обслуговування конкретною компанією, наявність у неї сталих і довготривалих ділових партнерських стосунків з фірмами-виробниками сільгоспагрегатів і запчастин до них. Одним з елементарних факторів, що свідчить про надійність

постачальника, його авторитетність на даному сегменті ринку – є термін поставки. Якщо компанія здатна доставити вам необхідну деталь з заводу-виробника за кілька днів – значить вона має надійні та відповідальні контракти з іноземною компанією, закуповує для вас запчастини прямо з заводу і ця оперативність найкраще підтвердження тому. Ця українська компанія може надавати гарантії на використання деталей та вузлів, придбаних в неї, тому що має гарантії від виробника. Спеціалісти цієї української компанії, маючи за спинами довгий досвід співпраці з іноземним виробником, вміють не тільки продавати і доставляти деталі, але й грамотно встановлювати їх на агрегаті, проводити необхідні ремонтні роботи – тобто, виконувати комплексне обслуговування швидко і на належному рівні.

В Україні не багато компаній володіють вказаним потенціалом, і серед цих небагатьох компанія ТОВ «Грозбер Україна». Створена десятиліття тому, компанія дуже тісно співпрацює з найвідомішими брендами, будує свої стосунки з ними на договірній основі, вивчає їхнє виробництво і вимоги до якості, організуючи свою роботу на такому ж високому рівні. Якщо ви придбаєте запчастини у «Грозбер Україна», то ви «придбаєте надійного і самого оперативного партнера в поставках запчастин і устаткування для сільгосптехніки в Україні, а також високоякісну сервісну підтримку!» – стверджує генеральний директор компанії Олександр Кедес.

Яким брендам техніки фермери надають перевагу?

У цілому світовий ринок аграрної техніки налічує десятки виробників, розташованих в різних країнах і на різних континентах. Але найкращих як завжди кілька. В першу чергу – це найвідоміший бренд з Америки “John Deere Co”, його агрегати працюють практично на всіх полях світу. У згаданій вище української компанії ТОВ «Грозбер Україна» саме з Джон Діром довгі партнерські взаємини і повна довіра, зароблена роками бездоганної співпраці. Але не тільки з цим флагманом агроринку співпрацюють наші компанії і «Грозбер Україна» також. Плідна робота ведеться з компаніями: “New Holland”, CLAAS, “Amazone”, “Kverneland”, “Horsch” та іншими.

Хто і чому лідирує по швидкості поставок запчастин з Європи та США?

Багато хто з постачальників обіцяють у своїх рекламних оголошеннях, що поставлять вам все необхідне у найкоротші строки, але далеко не

все здатні це насправді зробити – для швидкості необхідні довгі та надійні стосунки з компанією-виробником і добре налагоджений механізм доставки із-за кордону та по території України. Компанія ТОВ «Грозбер Україна» має й перше, й друге, а крім того, вона забезпечена величезною кількістю та різноманітним запасних частин у своїх сховищах в Україні та в Європі – близько 800 тисяч найменувань виробів. Саме тому «Грозбер Україна» – лідер оперативних поставок запчастин до імпоротної сільгосптехніки – так вважає багато успішних клієнтів компанії, серед яких: «Західний Буг», «Danosha», «Агроспец-проект», «Промінь АГРО», «KERNEL», «ASTARTA» та багато інших.

А як же бути із сервісною підтримкою і ремонтом?

В даному випадку надійність партнерства з вищезгаданою компанією більш, ніж переконливо підтверджується наданням клієнтам комплексної сервісної підтримки, гнучкого підходу в нестандартних та складних ситуаціях, високоякісного і недорогого ремонту. Хоч це й звучить дивно, але таке можливе, якщо компанія грамотно організовує свою роботу, дбає про ресурси своїх клієнтів і про довготривалу взаємовигідну співпрацю з ними. Тому в Сервісних центрах компанії більш, ніж швидко відремонтують агрегат від John Deere, або іншого бренду, а якщо потрібно, то автомобілі мобільних сервісних бригад обладнані спецінструментом для швидкого реагування і виїзду прямо на місце: на ваше господарство, у поле, чи на технічне подвір'я.



Кедес Олександр Олександрович - Директор Грозбер Україна

тел.: (044) 596 90 33
info@grozber.com

Перейти
на сайт



ГЕОРГІЙ ШАГІНЯН: «ЗВИЧАЙНО, НАШ БІЗНЕС Є РИЗИКОВАНИМ, АЛЕ ВИРОЩУВАТИ ХЛІБ – НАЙБЛАГОРОДНІША ПРОФЕСІЯ»

Сьогодні, щоб бути успішним господарством, недостатньо тільки передових технологій. Для ефективного їх застосування потрібно мати команду однодумців, постійно вчитися і вміти прораховувати економічну ситуацію на декілька кроків вперед. Так вважає Георгій Шагінян, власник сучасного млина – одного з передових господарств миколаївської області ЧСП «Енеїда». Як цього досягнути – в пропонованому інтерв'ю.

– Пане Георгію, розкажіть більш детально про асортимент вашої продукції і обсяги виробництва.

– У нас багатопрофільне підприємство, в його склад входять борошномельне виробництво, також займаємося рослинництвом на орендованих сільгоспугіддях. Потужність млина пшеничного помелу у нас становить 80 тон зерна на добу, а виробництво пшеничних висівок для всіх видів сільськогосподарських тварин і птиці – 4 тисячі тон на місяць. Висівки ми реалізуємо сільгоспідприємствам області і на експорт.

– Чи все виробництво борошна у Вас повністю автоматизоване?

– Так, управляє роботою млина один оператор. На його робочому місці два екрани, де за виробництвом можна спостерігати онлайн. Будь-який сигнал системи про збій в роботі швидко буде помічений. Саме оператор задає певне навантаження системі при складанні помольної партії і спостерігає за якістю продукції, що виробляється. У нас встановлена система автоматичного зволоження, оптичне сортування зерна. Млин може переробляти як м'які, так і тверді сорти пшениці.

– Сьогодні всі виробники намагаються займатися не тільки вирощуванням сировини, а й переробкою...

– І ми також не стали виключенням. Млин нам спроектувала та побудувала турецька компанія «ANA International» в 2015 році. Раніше на цій місцевості було сміттєзвалище. А тепер



встановлено новітнє обладнання, працюють люди. Це частково і соціальний проект, адже ми намагаємося брати в штат переважно місцевих жителів. Наразі це 10 осіб, а в подальшому будемо розширювати виробництво. З наступного року плануємо випускати власну продукцію, а саме макаронні вироби, здобу. Для здійснення цього проекту вже частково збудовано приміщення. Для людей це не тільки робочі місця, але й вчасно виплачена зарплата, стабільність.



– Які ще структурні підрозділи входять до складу вашої компанії?

– У нас є свій елеватор, закладено фундамент для двох зерносховищ, є склади підлогового зберігання. Також ми маємо виробничо-технологічну лабораторію для перевірки якості сировини і продукції, що виробляється. Робочий день на млині починається з прийому зерна. Ще до того як машина заїхала на підприємство, береться зразок для виявлення потрібних характеристик, завдяки яким вирішиться його подальша доля.

Продовжуючи нашу розмову, ідемо з паном Георгієм до лабораторії, щоб на власні очі побачити все те, про що почули. Цікаво, що наприклад, для виявлення кількості клейковини в сировині, працівниця лабораторії пані Маргарита Лукашевич має трохи попрацювати руками, зробивши невеликий зерновий м'якуш. Дані заносяться в загальну систему, де і задається подальший шлях зерна. Розрахунковий час аналізів – 35 хвилин. Якщо лабораторія дає добро, машина вивантажується.

– Більшу частину зерна ми вирощуємо самостійно, на орендованих полях. Також закуповуємо зерно під час масового збирання врожаю у місцевих сільгоспвиробників, зберігаємо його у себе на елеваторах і складах підлогового зберігання. Борошно буває різних сортів. Одне гарне для здоби, інше для макаронних виробів. І жоден з цих сортів не робиться з одного класу зерна. Що б отримати борошно з найкращими показниками для випічки, припустимо хліба, береться партія зерна з двох-трьох складових. Процес цей досить таки складний і закритий. Вся обробка проводиться ось цими машинами. Весь процес автоматизований. З пульта головним технологом задаються маршрути руху зерна.

– Обладнання де очищується зерно у нас на другому поверсі, – розповідає головний технолог ЧСП «Енеїда» Сергій Осадченко, піднімаючись з нами по сходах вгору. – Ось, дивіться, тут за допомогою каменевідбірника з зерняток відходять мінеральні домішки, які можуть не тільки знизити якість борошна, але пошкодити обладнання. А це в нас працює сепаратор. Він

очищує зерно від великих, легких і дрібних домішок. Оббивальна машина очищає поверхню зерна, далі трієрний блок відокремлює домішки, які відрізняються від пшениці по довжині. Після цього зерно відправляється на зволоження. Через вісім годин, саме стільки займає цей процес, зерно готове до помелу.

– Пане Георгію, на більшості вітчизняних млинів зерно звожують в ручному режимі. Розкажіть, які плюси Ви маєте від автоматизації виробництва?

– Система сама враховує актуальну продуктивність потоку і вологості зерна. В тому числі, коригує і автоматично розраховує, скільки потрібно води, щоб довести цю вологість до цільового значення, яке встановлює наш технолог. Етап зволоження розрахований на вісім годин. Цього достатньо щоб переробляти пшеницю будь-якої твердості. Пройшовши необхідні етапи, з зерна ми отримуємо борошно і висівки, у вигляді гранул. А всім цим процесом управляє всього п'ять чоловік. Останній етап – фасування. Дозатор насипає борошно в пакет, який відразу ж зшивається. Продукція виставляється на піддони і готова до відвантаження. Ми працюємо з великою тарою. Борошно фасуємо в мішки по 50 кг.

– Чи є у вашого підприємства перспективи розвитку експорту борошна?

- Перспективи є. Наразі ми шукаємо ринки збуту, а зараз продаємо борошно для торгових мереж, пекарень, хлібзаводів.

– Ваше господарство динамічно розви-



На виробництві зібрана команда людей-однодумців

вається, є успішним. Як цього досягти?

– Звичайно треба постійно тримати руку на пульсі, вчитися, бо зміни відбуваються швидко і в технологічному процесі, і в рослинах, і в кліматі, і в техніці. Важливий момент – любити те, чим займаєшся. У нас на виробництві зібрана команда людей-однодумців, які сфокусовані на отриманні результату.

– Ґрунтово-кліматичні умови доволі часто ставлять певні виклики аграріям. Ваше господарство теж не є виключенням?

– Так, клімат нині нестабільний. Звичайно, це виклики і для сільськогосподарського виробництва, і для рослин. В своєму господарстві ми плануємо і розробляємо технології вирощування в залежності від типу ґрунту, видів бур'янів та попередників. Це важка робота, але вона дозволяє отримати максимальний результат на кожному полі. Звичайно, наш бізнес є ризикованим. Але на мою думку вирощувати хліб – найблагородніша професія.



В лабораторії зерно перевіряється по 12 показникам



АГРОСПЕЦІПРОЕКТ

*Співпраця з нами -
запорука Вашого успіху!*



Агрохімічні Технології



Вибір справжнього агронома!



ЗАСОБИ
ЗАХИСТУ
РОСЛИН